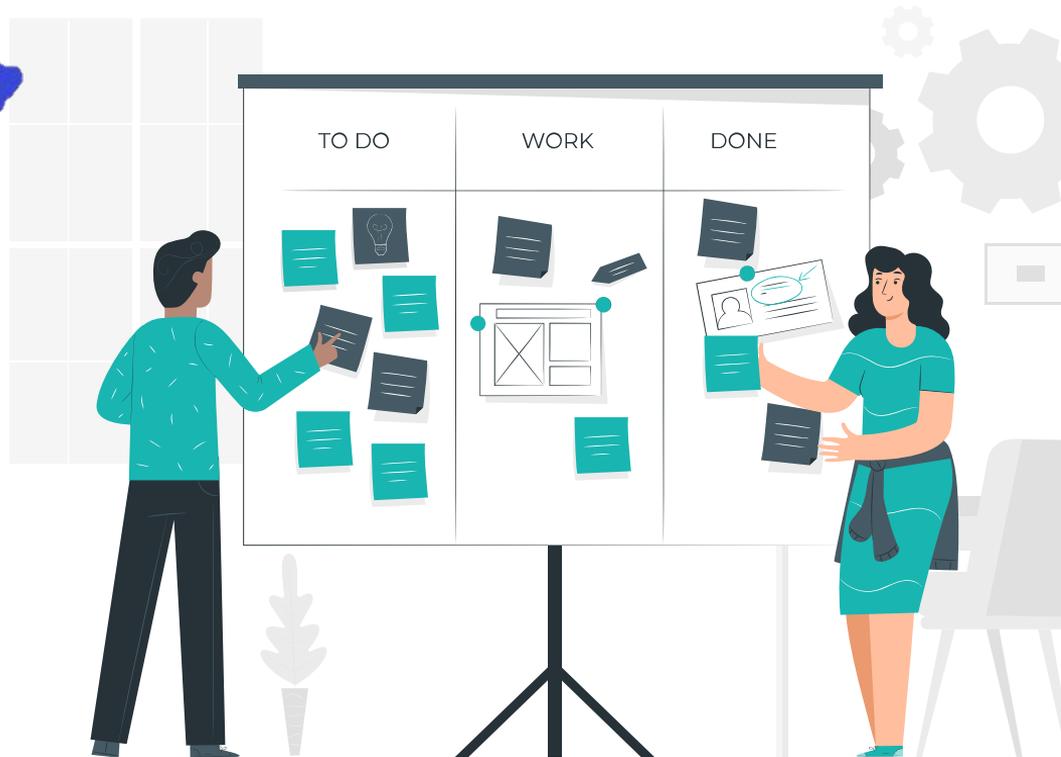


CADA
DÍA
CUENTA

LATAM HACKATHON
SOLUCIONES PARA EL COVID-19



Material Domingo



DETALLE DE JORNADA

03



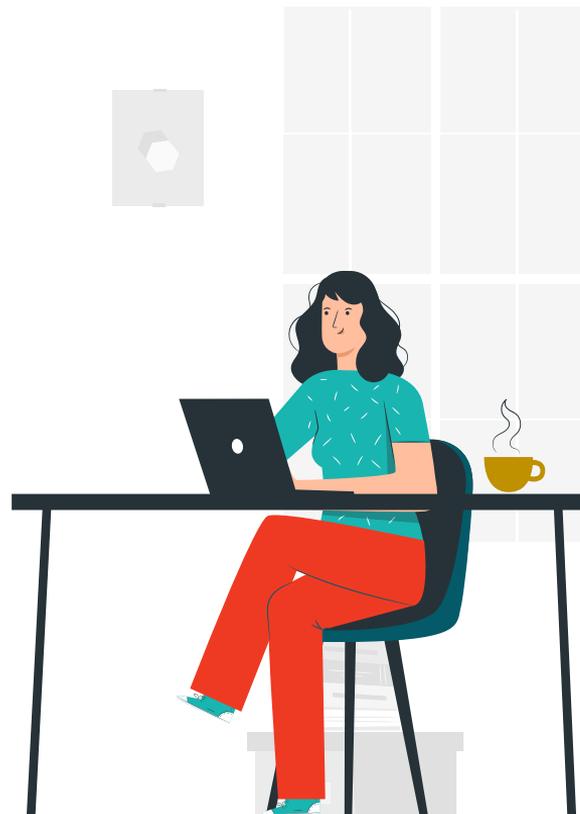
Domingo

Validación de propuesta - script de validación

Presentación de Datos (requisito final)

Video (requisito final)

Opcional: Prototipo Digital



¡BIENVENIDOS!

Hagamos algunos acuerdos de cómo estamos todos juntos ejecutando esta sesión:

Estar. Permítete conectarte profundamente con la dinámica.

BE+. Seamos positivos, expansivos y construyamos sobre otras ideas.

Sea concreto: Vayamos al punto, no hay espacio para deambular.

Sea descriptivo: Ideas completas con inicio y fin.

Buena onda: La gente feliz es más creativa



01. Canvas de Validación

DESCRIPCIÓN DE LA DINÁMICA

Todo diseño de una solución requiere validaciones recurrentes con distintos tipos de segmentos para asegurarnos de que la propuesta de valor y su modelo efectivamente tienen el potencial que estamos proyectando. El script de validación nos ayuda a definir cuáles son las principales premisas a validar y a definir quién es el perfil de persona indicado para contactar.

OBJETIVOS

- Obtener alguna validación previa a la construcción del prototipo.
- Calibrar el desarrollo de la propuesta de valor y las distintas secciones del modelo.
- Definir cuáles son las premisas principales a validar.
- Seleccionar el perfil de persona indicado.
- Organizar las llamadas del "campo".

CANVAS DE VALIDACIÓN

Nombre: _____

Profesión: _____

Ubicación: _____

DESAFÍO:

PROPUESTA DE VALOR:

BENEFICIOS:

PREGUNTAS:



Paso a Paso: Canvas de Validación

1. Completar la información de campo en la presentación de Google Drive.
2. Definir el flujo de la entrevista con: contexto de la iniciativa, principales premisas a validar, perfil de persona a contactar y responsables del grupo.
3. Cada entrevistador contactará a la persona definida y subirá sus notas en el "Documento de Trabajo".



Canvas de Validación

1. Cliente

- Ministerio de Salud Pública

2. Desafío

Implementar herramientas de diagnóstico temprano para prevenir complicaciones en pacientes y posteriormente disminuir el número de infectados con Covid19



2. Propuesta de valor

Desplegar un sistema de alerta temprana como pronóstico de complicaciones mediante pruebas rápidas y POCT (on point care test) de la población.

3. Beneficios

- Mejorar la información para la toma de decisiones
- Planificación y uso más eficiente de recursos
- Elevación de la sensación de control
- Ampliación de la cobertura de diagnóstico
- Disminución del costo económico y social



4. Preguntas

- ¿Desde su punto de vista, cuál es la mayor dificultad para el control del contagio del COVID-19?
- ¿Cuáles son las mayores limitaciones para realizar una intervención temprana?
- ¿Qué otra prueba inmunológica sugiere usted para el diagnóstico de COVID-19?
- ¿Una POCT aumentaría la probabilidad de detección temprana del COVID-19?
- ¿Usted o su equipo han pensado en otras alternativas de diagnóstico temprano?



Presentación de Datos

DESCRIPCIÓN DE LA DINÁMICA

La presentación de datos es uno de los dos requisitos para que la solución pueda ser evaluada por el comité organizador. Las secciones de la presentación ya fueron definidas para poder entender en profundidad la solución y poder realizar una evaluación comparativa consistente entre equipos.

OBJETIVOS

- Resumir el alcance de la propuesta.
- Demostrar el impacto de la solución para resolver un desafío concreto de COVID-19 en un claro segmento de la población.
- Comprobar la viabilidad, factibilidad y nivel de innovación de la solución.

PRESENTACIÓN DE DATOS

1. ¿Qué desafío de COVID19 quieres resolver?
2. ¿Cuál es tu solución?
3. ¿Cuál es el mercado?
4. ¿Cuál es el modelo de generación de valor en contexto COVID19?
5. ¿Cuál es el impacto medible que genera mi emprendimiento (beneficios)?
6. ¿Quién está detrás del proyecto?
7. **¿Hay capacidad del equipo para desarrollar la solución?**
8. ¿Quiénes son mis aliados?
9. ¿Cuál es tu valor diferencial?



Paso a Paso: Presentación de Datos

1. Completar la información en las secciones de la presentación de Google Slide.
2. Dividir las secciones entre los participantes del equipo y completar de forma sintética y descriptiva.
3. Integrar las partes y hacer una puesta común en equipo antes de enviar el link del "Documento de Trabajo".

Horario limite de entrega: domingo 05 a las 11:59 PM.



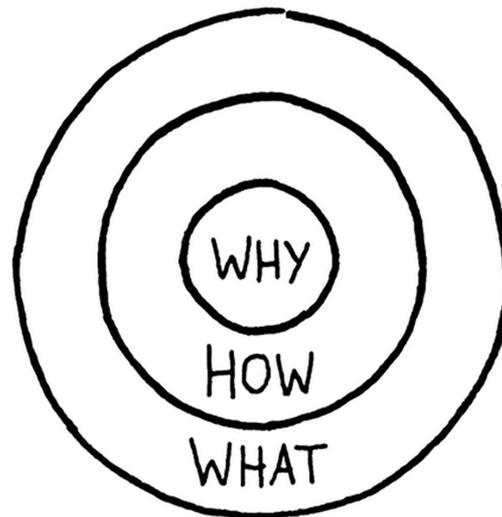
Video Pitch

DESCRIPCIÓN DE LA DINÁMICA

El video es un soporte visual complementario de la presentación de datos. Es otro de los requisitos para que la solución pueda ser evaluada por el comité organizador. La propuesta es incluir las 3 secciones del modelo del Círculo Dorado de no más de 1 minuto total de duración.

OBJETIVOS

- Hacer una síntesis de la propuesta en los 3 niveles: Por qué, Cómo y Qué.
- Proveer un complemento inspirador al comité organizador y poder realizar una evaluación con mayor nivel de profundidad.



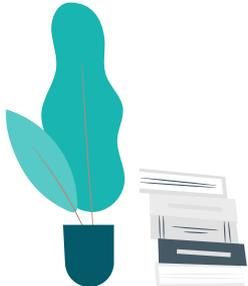
**WHY.
EL PROPOSITO.
¿Por qué lo hacemos?**

**HOW.
EL PROCESO
¿Cómo lo hacemos?**

**WHAT.
LA PRUEBA
¿Qué hacemos?**



Circulo Dorado



Paso a Paso: Circulo Dorado

1. Asignar algún participante para que haga una propuesta inicial de redacción de los 3 niveles.
2. Consensuar y retroalimentar con el equipo completo los 3 niveles de redacción del Círculo Dorado.
Asignar un candidato para hacer la grabación del video (sugerimos hacer el video con el celular de forma horizontal).
3. **Subir el video a la misma carpeta de Google Drive de la "Presentación de Datos" o compartir a través de Youtube.**

Incluir el link del video dentro de la plataforma.



Círculo Dorado

POR QUÉ

Estamos seguros que la intervención temprana va a salvar vidas; eventualmente todos nos vamos a contagiar y prevenir las complicaciones es fundamental para proteger a los grupos más vulnerables



QUE

Recolección y presentación de información en tiempo real de la evolución de pacientes con COVID-19.

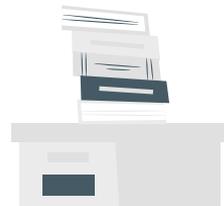
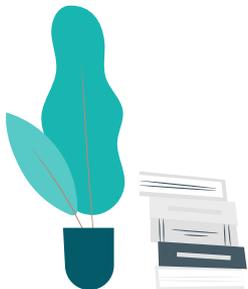


CÓMO

Implementando un sistema de detección temprana de complicaciones por COVID-19 mediante registros de saturación de oxígeno en tiempo real y POCT para IL-6



IMPRIMIBLES



CANVAS DE VALIDACIÓN

Nombre: _____

Profesión: _____

Ubicación: _____

DESAFÍO:

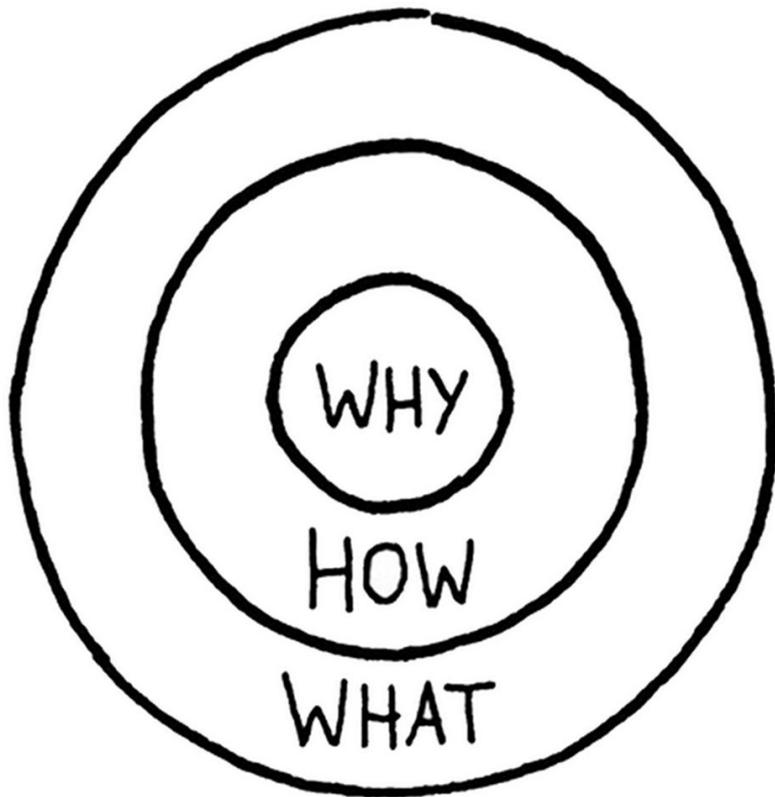
PROPUESTA DE VALOR:

BENEFICIOS:

PREGUNTAS:

I
M
P
R
I
M
I
R





**WHY.
EL PROPOSITO.
¿Por qué lo hacemos?**

**HOW.
EL PROCESO
¿Cómo lo hacemos?**

**WHAT.
LA PRUEBA
¿Qué hacemos?**



GRACIAS

¿Dudas, consultas?

contacto@cadadiacuenta.org
<https://cadadiacuenta.org/>



CREDITS: This presentation template was created by Slidesgo, including icons by Flaticon, and infographics & images by Freepik

