

Satisfacer intereses asociados a la emergencia sanitaria (COVID-19) y aquellos requerimientos de primera necesidad, favoreciendo la mitigación de la epidemia.



Apoya Tu Economía Local

Plataforma digital que busca facilitar el proceso de comunicación entre pequeños/medianos empresarios y sus clientes.

Contextos urbanos y semi-urbanos



Equipo

compraME | Apoya tú economía local

Marcelo Conto Ingeniero de Sistemas



Paola Aristizabal Marketing



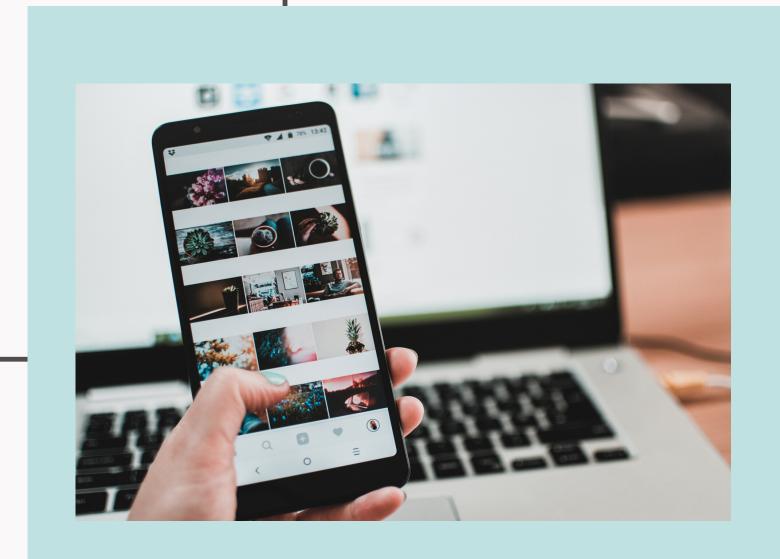
Ricardo Nuñez
Desarrollador Web/
Mobil



Gina Peña
Estudiante de
ingeniería Industrial



Manuel Medina Estudiante de ingeniería Industrial



Mercado:

USUARIOS

Con acceso y conocimiento en medios y compras digitales, entre los estratos 2- 6.

- Centennials y Millenials Independientes y
 Freelance TeletrabajosEstudiantes Expatriados
- Baby Boomers Profesionales Teletrabajos

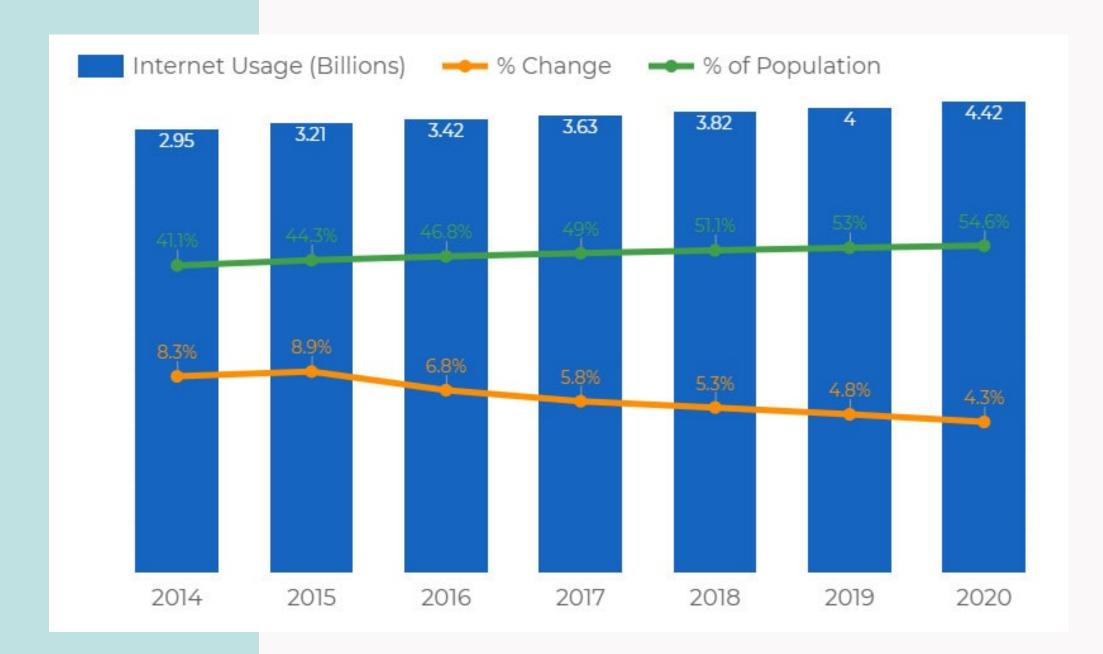
INDEPENDIENTES:

MicroPYMEs, emprendedores y agricultores.

ENTREVISTAS

compraME | Apoya tú economía local

Usuarios de internet en todo el mundo



Tablero en vivo: https://datastudio.google.com/embed/reporting/1slmC_rjeWqNXdgQt5MtmrQMbH44qFjtA/page/1fzho

GENERACIÓN DE VALOR

- Suscripción a plan básico, medio y premium para las microPYME.
- Pago por verificación de datos(localización, nombre, No de productos, etc) de los microPYME.
- Pago por publicidad de las microPYME.







- Observar y comparar precios para economizar su dinero al querer comprar sus productos
- Garantizar la existencia del producto que busca el usuario.
- Seguridad para evitar contacto con la gente.
- Catálogo de tiendas, productos y emprendimientos locales para que los usuarios los visualicen.
- Calificar la atención de los proveedores
- Acceso sobre los productos en determinadas zonas
- Horarios de atención.
- Tiempos de distancia(Geolocalización) en promedio para la entrega de sus productos.
- Adquisición de productos, en especial, los que tengan que ver con emergencias.
- Atención 24/7

Beneficios

compraME | Apoya tú economía local



compraME | Apoya tú economía local

- Aumentar la visibilidad de sus productos que ellos ofrecen.
- Ofrecer productos que tienen un periodo perecedero muy temprano
- Atención 24/7
- Impulsar al emprendedor para que pueda hacer realidad su negocio.
- Simplicidad en procesos para distribución (Whatsapp, físico, etc) de sus productos.
- Aumentar la visibilidad del negocio.
- Ahorro en costos para publicidad.
- Recibir feedback continuo de sus clientes, dada por usar medios en tiempo real.

Aliados

compraME | Apoya tú economía local









Empresa de Logística de transporte Aliada.

MicroPymes/ Emprendedores
Empresa de infraestructura.

Empresa de Growth Marketing Empresa de telecomunicaciones. Capital Semilla / Inversión e.j. MinTic/ ShareCollab.co

VALOR DIFERENCIAL







Comunicación directa vendedor-consumidor **Mejor atención**

Favorece la mitigación de la epidemia

Seguridad

Potenciar emprendimientos locales

Dinamizar la economía

VALIDACIÓN DE LA IDEA

Cuestionario

